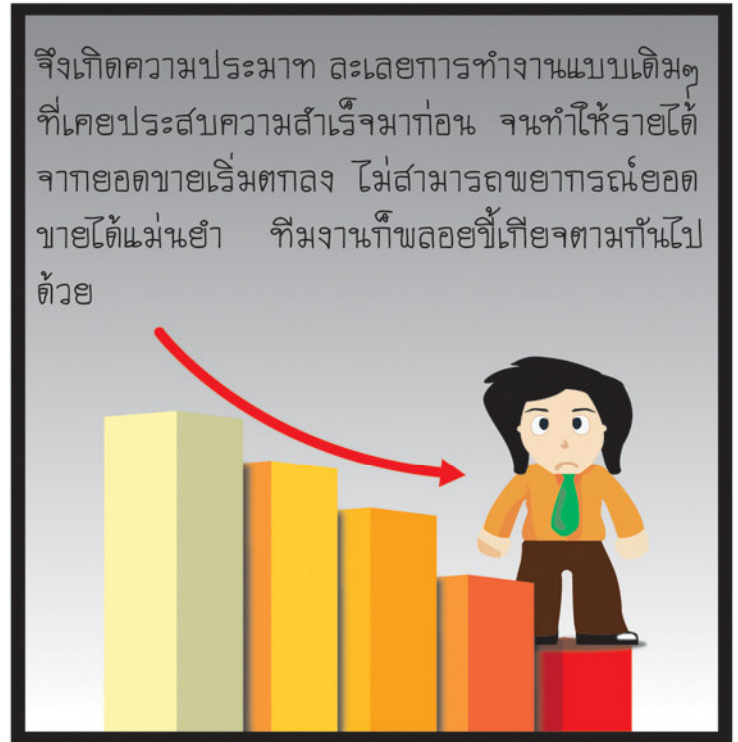


เรื่องที่ 5 # รายได้จากทีมงานไม่แน่นอน ไม่รู้ล่วงหน้า



หลังจากผ่านไป 1 ไตรมาส คุณศักดิ์เริ่มรู้ตัวมองเห็นแนวโน้มที่จะเกิดผลเสียในอนาคต ดังนี้...



ถ้าคุณเป็นคุณศักดิ์ ที่เคยเป็นผู้จัดการดีเด่นมาแล้ว จะกลับตัวมาดูงานอีกครึ่ง
เพื่อทบทวนดูครั้งนี้ให้กลับสู่สภาพเหมือนปีที่แล้ว คุณจะดำเนินการอย่างไรบ้าง?

วิเคราะห์อาการและกำหนดแนวทางแก้ไข

- อาการของผู้จัดการฝ่ายขาย

.....
.....

- หลุมพรางของพนักงานขาย

.....
.....

- แนวทางที่ใช้ในการพัฒนาพนักงานขาย

.....
.....